

**Elementy umowy konsorcjum naukowego**  
składającego wniosek o dofinansowanie projektu

1. cel zawiązania konsorcjum,
2. okres obowiązywania umowy konsorcjum,
3. wskazanie jednostki reprezentującej konsorcjum – Lidera,
4. wskazanie zakresu upoważnień dla Lidera, w szczególności do:
  - a. złożenia wniosku o dofinansowanie projektu w imieniu konsorcjum,
  - b. reprezentowania członków konsorcjum w kontaktach z Centrum w związku z wykonywaniem umowy o wykonanie i finansowanie projektu,
  - c. zawarcia na rzecz i w imieniu członków konsorcjum umowy o wykonanie i finansowanie projektu z Centrum,
  - d. pośredniczenia w przekazywaniu członkom konsorcjum środków finansowych otrzymanych z Centrum i ich rozliczaniu,
  - e. dokonywania zmian w umowie o wykonanie i finansowanie projektu,
  - f. reprezentowania członków konsorcjum w związku z wykonaniem umowy o wykonanie i finansowanie projektu.
5. sposób współdziałania i zarządzania realizacją projektu, podział prac między członków konsorcjum,
6. **zasady odpowiedzialności członków konsorcjum** w związku z realizacją projektu,
7. obowiązki członków konsorcjum, w szczególności:
  - a. zobowiązanie do stosowania najlepszych standardów (*best practice*) przy realizacji projektu i wydatkowaniu środków finansowych na ten cel,
  - b. określenie zasad wymiany informacji pomiędzy członkami konsorcjum mających wpływ na harmonijną i terminową realizację projektu,
  - c. określenie terminów dostarczania Liderowi przez członków konsorcjum informacji niezbędnych do realizacji umowy o wykonanie i finansowanie projektu, w szczególności informacji niezbędnych do przygotowania raportów z realizacji projektu, zestawień poniesionych kosztów niezbędnych do rozliczenia zaliczek,
  - d. zobowiązanie do nienarażania na szkody pozostałych członków konsorcjum.
8. **zasady podziału praw własności intelektualnej** wytworzonej w wyniku realizacji projektu lub praw dostępu do rezultatów wynikających ze wspólnej realizacji projektu<sup>1</sup>,
9. ewentualne zobowiązanie partnerów przemysłowych – członków konsorcjum, do zaangażowania własnych środków finansowych (poza środkami wymaganymi na podstawie przepisów o pomocy publicznej) w realizację projektu i/lub wdrożenie jego rezultatów.

---

<sup>1</sup> Zapisy umowy konsorcjum powinny określać podział praw własności intelektualnej proporcjonalnie w stosunku do wkładu poszczególnych członków konsorcjum w realizację projektu, zgodnie z interpretacją NCBR dot. **Podziału praw własności intelektualnej**.

## Podział praw własności intelektualnej

Zgodnie z § 18 Rozporządzenia Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego z dnia 28 października 2010 r. w sprawie warunków i trybu udzielania pomocy publicznej i pomocy de minimis za pośrednictwem Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, Centrum wyjaśnia, że przepisy te mają na celu przeciwdziałanie pośredniemu przekazywaniu przedsiębiorcy pomocy publicznej ze względu na korzystne warunki współpracy przez organizację badawczą (tzn. za jej pośrednictwem), która prowadzi badania naukowe lub prace rozwojowe we współpracy z tym przedsiębiorcą.

Z przepisów tych, a także z przepisów wspólnotowych (*Wspólnotowe zasady ramowe dotyczące pomocy państwa na działalność badawczą, rozwojową i innowacyjną*, Dz. Urz. UE 2006/C 323, pkt 3.2.2) wynika, że taka sytuacja ma miejsce, gdy współpracujący w ramach projektu badawczego przedsiębiorca (np. w formie konsorcjum naukowego), uzyskuje takie ekonomiczne korzyści wynikające ze zrealizowanego projektu (czy to prawa własności intelektualnej czy też inne rezultaty niepodlegające takiej ochronie, ale wartościowe z gospodarczego punktu widzenia), które są nieproporcjonalnie wyższe od wkładu finansowego lub wkładu innego rodzaju, wniesionego przez przedsiębiorcę na rzecz realizacji projektu.

Umowy konsorcjum lub inne umowy dotyczące podziału praw własności intelektualnej lub praw dostępu do innych rezultatów wynikających ze wspólnej realizacji projektów badawczych powinny więc przewidywać **podział, który jest zależny od do zaangażowania (w formie wkładów finansowych lub innych) poszczególnych partnerów w projekt.**

Przez wkład finansowy lub inny, należy rozumieć dofinansowanie uzyskane przez przedsiębiorcę ze środków publicznych w ramach wspólnie realizowanego projektu, koszty niekwalifikowane ponoszone na rzecz projektu, istniejącą wiedzę przedsiębiorcy „wnoszona” do projektu i niezbędną do uzyskania jego rezultatów.

W przypadku przekazywania na własność lub udostępniania w innej formie (np. licencji) powyższych praw lub innych rezultatów przez organizację badawczą przedsiębiorcy uczestniczącemu w projekcie, organizacja badawcza powinna otrzymać od przedsiębiorcy wynagrodzenie odpowiadające cenie rynkowej tych praw.

Ustalenie ceny rynkowej uzyskanych praw powinno być dokonane poprzez wycenę ich wartości rynkowej lub, w przypadku gdy jest to niemożliwe, organizacja badawcza jako strona sprzedająca lub w inny sposób udostępniająca wyniki projektu, powinna prowadzić negocjacje w celu uzyskania maksymalnej korzyści w wyniku takiej transakcji.

### Przykład:

Projekt o wartości 11 mln zł, z czego 10 mln zł to wydatki kwalifikowane: 8 mln zł ponosi organizacja badawcza (OB), 3 mln zł przedsiębiorca (P), który otrzymał dofinansowanie w wysokości 2 mln zł.

W modelu prostym wyniki w projekcie dzielą się w stosunku 8/11 dla OB i 3/11 dla P.

Model ten może być modyfikowany ze względu na wkłady (w tym np. wydatki niekwalifikowane) wnoszone do projektu.

Strony umowy konsorcjum, z uwzględnieniem powyższych zasad, mogą umieszczać w tych umowach inne klauzule kształtujące prawa i obowiązki w zakresie udostępnienia (tzw. prawa dostępu) przedsiębiorcy wyników projektu w celu ich komercyjnego wykorzystania, np. mogą ustanowić na rzecz przedsiębiorcy umowne prawo pierwokupu uzyskanych praw po cenie rynkowej<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Rozwiązanie stosowane przez Danish Agency for Science, Technology and Innovation:  
<http://en.fi.dk/innovation/collaboration-between-research-and-industry/model-agreements>